

BizFunding – Scale

Formål

At styre en fundingportefølje med flere samtidige projekter og ansøgninger.

Hvem passer ydelsen til?

Vækstvirksomheder eller holdings med flere datterselskaber og strategiske behov.

Hvad indeholder ydelsen?

- Screening og prioritering af projektportefølje
- Strategisk roadmap for funding
- Koordination af ansøgninger og projekter
- Rapportering til ejerkreds/investorer
- Projektledelse og revisionstilpasning

Tilvalg og muligheder

- Særlige samarbejdsaftaler og rabatter v. flerårige forløb
- Rammeaftaler med performanceevalueringer

Afklaring og ansvar

BizFunding tilstræber at levere en professionel og strategisk proces med høj kvalitet i ansøgninger, roadmap og projektstyring.

Det er vigtigt at understrege, at tilskud aldrig kan garanteres.

Beslutningerne træffes af eksterne fonde og programmer, ofte under stor konkurrence og skiftende politiske prioriteringer.

Vores rolle er at optimere mulighederne, navigere i processerne og sikre den bedst mulige præsentation af projektet.

Kunden har ansvar for projektets realisme, dokumentation og overholdelse af deadlines – vi bidrager med metode, erfaring og overblik.

Afregningsmodel

Rammeaftale eller klippekort – efter nærmere aftale

Kontakt

Kontakt os på +45 2011 8833, fk@bizmo.dk eller besøg www.bizmo.dk